

«SILVER» всем покажет!



Вряд ли мы найдем среди действующих предприятий – производителей «малотоннажки» компанию с более впечатляющей и динамичной историей развития, чем у «Yachting Russia», выпускающей по финской лицензии моторные лодки «Silver».



Начатое с пустого участка в пригороде Петербурга Парголово в 2001 г., производство за короткий срок вышло по мощностям и обороту на лидирующие позиции среди аналогичных по профилю предприятий.

Экономические трудности конца года не могли не сказаться на состоянии популярного у нас бренда. Хотя по российской традиции трудности мы встречаем всем миром, но спастись приходится все-таки поодиночке. Что происходит со столь освоившейся у нас финской маркой, мы решили узнать непосредственно у владельца и руководителя «Yachting Russia» Виктора Кожина.

Территория завода отгородилась от кромки Выборгского шоссе длинным штабелем готовых упакованных в термопленку корпусов. Затоваривание склада? Учитывая предсезонное затишье, пожалуй, скорее стратегический запас. Алюминиевая лодка – не ско-

ропортящийся продукт, при хранении ценности не снижает. Но жить-то надо сейчас...

– Виктор, с какими показателями компания вышла на окончание сезона?

– В этом году продано более 1000 катеров, из них достаточное количество со стационарными двигателями, это абсолютный результат по стране, правда, при полной загрузке завод способен выпускать до 2500 лодок в год. Доля лодок, продаваемых в кредит, невелика, поэтому кризис неплатежей ударил по нашей компании не так сильно. Выстроен новый сварочный цех, в нем же будет участок пенонаполнения. Будем стараться сделать производство по типу западного, по уму: рабочее оборудование, освещение, отопление, вентиляция – на все потребовалось полтора миллиона евро вложений. Запускаем собственный станок плазменного раскроя листовых деталей. Продолжаем сотрудничество с поставщиками моторов «Suzuki», а также





Новый каютный флагман серии «ProSilver» предназначается в первую очередь для профессионального применения



Несмотря на «несезон», в сборочных цехах кипит работа

начнем комплектовать наши лодки моторами «Mercury».

– Ваш прогноз на наступивший год?

– Год будет тяжелым для нас, возможно даже убыточным, и это было предсказуемо уже летом. В экономике всего мира идут сходные процессы – сворачиваются долговременные программы – начинаются увольнения – снижается покупательский спрос, люди будут меньше приобретать товары «второй необходимости». Некоторые финские предприятия просто приостановили выпуск малых судов, отправив работников в вынужденный отпуск. Ситуация сложилась особенно тяжелая для фирм-посредников, которые вынуждены заказывать и оплачивать товар заранее. Затронуло и нас, даже, несмотря на то, что мы работаем в реальном секторе эконо-

мики. В первую очередь потому, что нуждаемся в кредитах, и получили мы их теперь по новой ставке, хотя банкиры относятся к нам с большим уважением и процент для нас ниже, чем, например, для строителей. Они видят, что у нас крепкое реальное производство, обеспеченное дорогостоящими основными фондами. Но если умрет и этот сектор, что же тогда вообще останется? Признаемся все же, что кризис был необходим для оздоровления экономической жизни. Ведь его основная причина – и в Америке, и у нас – в том, что народ начал жить не по средствам. Ситуацию на будущий год даже не стану предсказывать – сейчас мы работаем в режиме отработки проблем по мере их поступления.

– Какими путями будет выбираться

из финансового кризиса «Yachting Russia»?

– Даже при худшем варианте развития событий предприятие не закроется. У нас выработан пакет антикризисных мер, и у каждого предприятия он будет своим, с учетом собственной специфики. Если бы мы могли предполагать, что проблемы начнутся именно сейчас, то, наверное, уже заранее отказались бы от некоторых затратных программ, наподобие благоустройства территории. Пока предвидим некоторое сокращение производства, естественно, снижение неэффективных расходов, плохо работающей рекламы. Мы минимизировали заграничные поставки комплектующих, найдя возможности приобретения их в России, вплоть до бортовых пенонаполненных секций (составлявших до последнего



Лодки серии «ProSilver» для жестких условий эксплуатации, несомненно, заинтересуют наших рыбаков и охотников

времени технологическое ноу-хау финской стороны «Silver» – А.Д.). Все, что можно сделать здесь – стекла, двери, релинги – уже делается на заводе. Ввозиться будет только то, что произвести здесь невозможно – рулевые системы, детали электрооборудования и т.п. Из модельного ряда уйдут самые малые лодки под мощности 30–50 сил. За эту нишу сейчас борются многие, и крупносериальному высокотехнологичному производству здесь выжить сейчас сложно – успех продажи решает малая разница в стоимости, а экономить на качестве, чтобы существенно понизить себестоимость, мы не хотим. Поэтому модельный ряд откроет новый одноконсольный «Фох», разработанной финнами, и пойдём далее в сторону роста размерений.

– «Yachting Russia», как мы поняли, это теперь не только бренд «Silver». Какое развитие получают альтернативные проекты?

– Побочные проекты развивать не будем, кроме «ProSilver», первый образец этого модельного ряда был представлен в Москве в 2008 г. Проекты взяты готовые, размеры немного изменены, основные узлы корпуса, влияющие на его прочность и внешний вид, были переработаны нашими конструкторами процентов на 70.

Большой интерес проявляет МЧС к новым каютным катерам этой серии, предназначаем их для профессионального использования – в структурах МВД, ФСБ, Портнадзора. Не исключаем и частного заказчика. Хотя эти суда получатся довольно дорогими, на нашем рынке подобных им нет. Есть

еще более дорогие и тоже вполне качественные, но наши будут лучше, поскольку дешевле их и привозных аналогов процентов на 30, прежде всего за счет значительной доли работ, выполняемых не контрагентами, а самим нашим предприятием.

Сейчас собираем под заказ один из цельнометаллических каютных катеров серии «ProSilver», пока под два подвесных мотора по 300 л.с., но будут варианты под стационарные дизели. Проект очень красивый, при этом технологичный. Оборудуем по полной программе – камбузом, туалетом, холодильником, интерьер разработан по индивидуальному плану. Первый корпус уже готов, но, поскольку, как и всю нашу продукцию, мы хотим сделать на «хорошо», пока поднакопим сил на всю серию. Нам нужно самим убедиться, как будет вести себя новая лодка в деле, прежде чем начинать активную кампанию по ее продвижению

на рынок с соответствующей рекламной поддержкой. Поскольку я специалист в малотоннажном судостроении, должен предлагать покупателю только то, в чем сам уверен. Все выпущенные российским отделением лодки были у меня в тестовой эксплуатации, хотя в некоторых случаях я всецело полагаюсь на тестирование командой «КиЯ». Так что плохого качества от нас никто не дожидается. Есть, конечно, технологические нюансы, поскольку работают у нас не инопланетяне, а обычные граждане страны, но мы боремся с нарушениями. У нас работают настоящие профессионалы, и моя политика – в том, чтобы обеспечить им наилучшие условия для работы. Это мой принцип: все делать на высоком уровне, чтобы работнику было легко и комфортно на заводе.

Напоследок хотелось бы напомнить, чтобы покупатели четко понимали: не всякая предлагаемая на продажу лодка алюмопластиковой конструкции обладает уровнем качества «Silver». У нас оригинальная конструкция корпуса, качественная комплектация, оснастка для выклейки стеклопластика обрабатывается на станке с ЧПУ, а то, что должно делаться вручную – делается вручную. С теми же, чей девиз «Делаем, как «Silver», только дешевле», мы в споры вступать не собираемся, можем ответить лишь выпуском более качественной и долговечной продукции, которая будет высоко котироваться на нашем рынке.

А. Д. Фото автора

Санкт-Петербург, Выборгское шоссе, д. 362
Тел. (812) 513-8400, 513-8511, 448-5522
Факс (812) 513-8438; www.silverboats.ru

Новый сварочный цех еще более расширит технологические возможности производства лодок «Silver»

