

Андрей Великанов. Фото автора

Сварщики остаются в строю



Я давно мечтал попасть на это известное американское предприятие, тем более что его название – «Alumaweld» (дословно – «алюминиевая сварка») вызывает здоровые рабоче-крестьянские ассоциации. Катера этой фирмы используют профессиональные рыболовные гиды на Аляске, есть они и в силовых структурах. Однажды я даже наблюдал на воде грозную 26-футовую посудину с надписью «US NAVY» с крупнокалиберным минометом на носу. Полицейские и пограничники подвергают «хардтоповые» варианты семейств «Intruder» и «Formula Vee» самым суровым морским испытаниям.

В городе Медфорд я оказался только весной 2009 г., прямо скажем, не в самое удачное время для знакомства с

трудовыми буднями маломерного судостроения, ведь за окном уже вовсю злобствовал глубочайший кризис, и подобные верфи лопались в Северной Америке одна за одной, точно пузырьки на лужах после обильного весеннего дождя.

Мои настроения враз рассеялись, лишь только я увидел улыбающегося Крэга Мостула – заместителя директора по маркетингу «Alumaweld», и цехи, похожие на ангары завода «Боинг» под Сиэтлом.

В 2008 г. «Alumaweld» выдал на гора 1100 маломерных судов (длиной от 15 до 28 футов), и их модельный ряд достиг цифры 56! Цены на продукцию этого завода очень демократичны и начинаются с 16 тыс. долл. за полностью оборудованный 5-метровый «Talon» (в

пакете с 50-сильным «Mercury ELPTO» и трейлером) и до 46 тыс. за 8-метровую хардтоповую «Formula Vee» (с 200-сильным «Mercury Optimax» и, конечно, трейлером).

Не каждому бизнесу по плечу потратить пару миллионов зеленых на ЧПУ для плазменных манипуляций с листами из алюминиевого сплава. Не у многих есть покрасочные боксы, аналогичные используемым в автомобилестроении. И просто единицы применяют процесс снятия эффекта «памяти» алюминиевого листа, идущего на изготовление корпуса. «Сварщики» стремятся произвести дома, в Орегоне, все возможное и даже больше. Со стороны получают лишь стекла, электронику и двигатели. В отличие от многих аналогичных верфей, в Медфорде можно повесить на



Эксклюзивный представитель «Alumaweld» в РФ ЗАО «West Craft». Россия, 142432, Московская обл. Ногинский район, г. Черноголовка, ул. Садовая, д. 4. Тел.: +7 (495) 702-96-16, факс: +7 (906) 046-71-71 info@West-Craft.ru, www.West-Craft.ru



транец почти все, что душа пожелает, хотя клиенты отдают предпочтение все-таки американскому «Mercury», особенно в стационарном варианте.

– Так с какой точки и когда начался «Alumaweld»? – обратился я к заместителю директора.

– Компания была образована почти сорок лет назад Дэвидом Болтоном и Вилли Эллингсворсом. В середине 80-х «Alumaweld» приобрел Пейдж Стивенс, на тот момент наш самый крупный дилер. В те годы всю линейку завода составляли дрейфтовые гребнушки и плоскодонные байды. Эти модели до сих

пор популярны на порожистых реках Орегона и Вашингтона. Удары о камни здесь на рыбалках неизбежны, и качеству сварки, прочности бортов и днища профессиональные гиды придают первостепенное значение. О море и больших озерах на «Alumaweld» даже и не заикались. Тогда-то Пейдж и познакомился с конструктором Торги Торгенсоном, который создал прообраз корпусов, что ты видишь в наши дни. Уже при нем мы выпускали катера с восемью типами килеватости днища, начиная с плоского и заканчивая агрессивным 18-градусным «V».

В этом году вместо предполагаемых 1500 катеров мы выпустим не более 400. Поэтому сейчас на заводе всего 40 человек, из которых 10% – ИТР. Сварщиков – шестеро, средний возраст работающих в цехах – 32 года, профсоюзов нет, а зарплата хорошего рабочего сохранилась в районе 36 тыс. долл. в год.

– Как отличить ваши катера от прочих алюминиевых конкурентов?

– Днище наших состоит из цельного листа; внутренние сварные швы идут по всей длине профиля; дельные вещи из нержавейки, участки палубы покрыты трехслойным водонепроницаемым ламинатом.

Нынче наши клиентами – почти исключительно профессионалы, люди, занимающиеся туристическо-рекреационной деятельностью, крабо-

ловы; есть заказы и от силовых структур. Бюджеты последних никто не трогает. Но, чтобы попасть в госзаказ, нельзя лишь декларировать собственную исключительность на выставках и в глянцевых журналах. Катер должен обладать обширным перечнем особых характеристик, чтобы добиться которых нам потребовалось около 15 лет конструкторской работы. А вот конструктивные особенности сейчас посмотрим на воде.

Мы вышли на воду широченной Колумбии на 8-метровом хардтоповом «Intruder», запряженным стационаром от «MerCruiser». Внутри кокпита – минимальное количество «наворотов» – сразу видно, что это самая настоящая рабочая лошадка. Именно такую машину обычно выдают американскому водному полицейскому или рыбинспектору. Уверенно и надежно выглядел «алюмавелд» на всех виражах, что мы закладывали в тщетных попытках предъявить этому корпусу претензию. Что, собственно говоря, и требуется любому потребителю.

P.S. Доставка подобного катера в Россию обойдется в 10 тыс. долл., плюс 50% НДС, плюс пошлины и сертификаты на все составляющие (катер, двигатель и трейлер). Без опыта в этой сфере лучше приобретать товар у эксклюзивного представителя компании, тогда у вас не будет проблем с вопросами о гарантии.

www.aeroboat.ru
классические аэроботы "Тайфун"
каютные аэроботы "Тайфун-К"
прочные алюминиевые корпуса
каютные утепленные модификации

Владивосток 8 9025 577272
Владивосток (4232) 63 90 11
Москва (495) 395 69 11
www.alumboat.narod.ru

г. Сургут
Верфь

Производство
и продажа катеров
и лодок
тел. 8 (3462) 72-32-86

www.verfsurgut.ru
verf@verfsurgut.ru

ПРОИЗВОДСТВО И ПРОЕКТИРОВАНИЕ
ЛОДОК И КАТЕРОВ
из стеклопластика
На данный момент верфь "7 футов"
имеет модельный ряд лодок
от 2,7 м до 7,0 м

7 футов
Волжско-Камская область, г. Тольятти
т.ф.: (82020) 59 14 92
+7 921 259 78 45
verfboat07@mail.ru - www.sfss.ru