

На форуме «Кия»

Прошла зима – и посещаемость нашего форума снова поползла вверх, достигнув 24 000 посетителей в неделю. Поменялась и направленность обсуждений. Если зимой постоянных участников и гостей Кают-Компании больше интересовали морские путешествия и экзотические приключения, то с повышением температуры воздуха и сходом снегов с мест базирования маломерного флота форум приобрел выраженную ремонтно-строительную направленность. Самым посещаемым стал раздел «Домашняя верфь», и особенно его подфорумы «Деревянное судостроение» и «Проекты и чертежи» (в сумме более 46 000 просмотров в месяц).

Наиболее интересны читателям темы, авторы которых практически в реальном времени рассказывают о ходе постройки конкретных проектов, как из журнальных публикаций, так и «сторонних», преимущественно интернетовских. Откликаются на них как более опытные коллеги, так и те, кто стремится приобрести ценный опыт, учась на чужих ошибках. Чаше обсуждают небольшие лодки 2–4 м длиной – картопы, динги, швертботы. Популярны темы о классических проектах «Кия» прошлых лет: мотолодки «Сом», катера «Тюлень», мотосейлера «Дельфин». Из более новых – проекты И. Седельникова серии «Сервер» и «Натали», моторки Ю. Зимина,

www.katera.ru

Интернет-проекты Д. Дикса «Argie 15» и «Didi 26» и некоторые другие. Их роднит хорошая повторяемость при ограниченных возможностях судостроителя-любителя, доступность построечной технологии – из фанеры на реечном наборе либо методом «Сшей и Склейте».

По-прежнему высок интерес к «кругосветчикам» и просто путешественникам, публично анонсирующим свои замыслы, еще только приступая к их реализации. Часто они грешат прожектерством, но есть и серьезные авторы, например сибирский судостроитель под ником Warezbeer (Вадим), который для дальнего океанского путешествия начал постройку реплики легендарного «Спрея» Дж. Слокама.

Среди тех, кто ходит поближе, в пределах наших внутренних водных путей, выросла популярность тем по постройке комфортных водоизмещающих катеров, тихоходных и автономных, на борту которых можно неделями крейсировать компанией из 3–5 человек.

Как обычно, основные коллизии между участниками обсуждений возникают на почве согласования идеальных желаний и грешной действительности при принятии самых простых, архитектурно-корпусных

решений – ведь далеко не все из самодеятельных строителей владеют достаточным опытом, при том что постройка собственно корпуса судна – обычно не самая затратная из проблем, которые самодеельщику предстоит решить.

Яхтенный раздел, активно посещаемый наравне с построечным, в последнее время обсуждал преимущества классических «крейсеров-долгожителей» перед современными массовыми парусниками, а также нюансы приобретения подержанных лодок в Японии, Швеции, Турции и Польше. Небольшой сенсацией среди «людей ветра» стало прорывно высокое присутствие парусных дилеров на московском Бот-шоу.

По-прежнему в «топах» комментирование хода гонки Volvo Ocean Race. И, конечно, продолжаются разговоры о классификационном и юридическом обеспечении яхтинга в России, полном пробелов и беззакония. Хотелось бы, чтобы наш форум почаще просматривали те важные лица, от которых зависит не только безопасность использования прогулочных судов владельцами-любителями, но и общая культура и развитость водного досуга. Ну и все желающие – милости просим.

Алексей Даняев, администратор КК

Заявка на Чемпионат



Санкт-Петербургский Парусный Союз и Яхтенный порт «Терийоки» подали заявку на проведение Чемпионата России в классе ORC Sportboat в Санкт-Петербурге 29 августа – 2 сентября 2012 года. Перенос соревнования в этом классе из Новороссийска в Санкт-Петербург вызван удаленностью Новороссийска от основных регионов, где культивируется класс ORC Sportboat, и невозможностью предоставить в Новороссийске яхты приезжим экипажам. Соревнования должны будут пройти на базе яхт-клуба «Терийоки» (Зеленогорск).

Дальнейшая информация будет размещаться на сайтах Санкт-Петербургского Парусного Союза www.sailingunion.ru и яхтенного порта «Терийоки» www.yct.ru



Генеральный представитель DELPHIA YACHTS Денис Юрьевич Денисов

Первая Яхтенная

ПЕРВАЯ ЯХТЕННАЯ КОМПАНИЯ

Первая Яхтенная Компания с филиалами в Санкт-Петербурге, Москве и на юге РФ наделяется правами дилера DELPHIA YACHTS по России. Эта компания также будет заниматься гарантийным и послегарантийным обслуживанием моторных и парусных яхт DELPHIA. Денис Денисов: «Выбор в ее пользу был сделан с учетом опыта специалистов компании и уже имеющихся у нее договоренностей о работе на Северо-Западе страны с такими верфями как GALEON. Теперь в ряду яхт и катеров, предлагаемых Первой Яхтенной Компанией, присутствует весь спектр – глиссирующие и водоизмещающие моторные яхты и катера, а также спортивные и круизные парусные яхты».

Информация об этом получила широкое распространение в дни проведения московского бот-шоу 20–25 марта 2012 года. При совместном участии Первой Яхтенной Компании и верфи DELPHIA YACHTS на выставке был организован фирменный стенд DELPHIA, на котором публике были пред-

ставлены водоизмещающая моторная яхта Delphia 1050 в 3-каютной версии, а также парусная яхта Delphia 26 с подъемным килем, предназначенная для перевозки на трейлере.

Следующим публичным шагом эксклюзивного дилера станет организация участия DELPHIA YACHTS в Балтийском морском фестивале, который будет проходить с 31 мая по 3 июня в Санкт-Петербурге. На фестивале компания представит моторные водоизмещающие яхты Delphia Escape 1050 (на воде, место C3-1) и Delphia Escape 800 (на трейлере, место B18). Также посетители смогут увидеть здесь трейлерную версию яхты Delphia 26 swing.

www.1Yachting.ru

По меркам Адриатики

Парусная яхта Delphia 31, чей премьерный показ состоялся в начале нынешнего года в Дюссельдорфе, получила звание лодки года в Хорватии.

Эта функциональная и очень надежная яхта, выполняемая в двух вариантах, уже поставляется в Россию. Любители паруса могут заказать и приобрести Delphia 31 с фиксированным или полностью подъемным килем. Во втором случае результирующая осадка яхты составляет всего 45 см!

Delphia 31 оснащена системой завала мачты, поэтому такая операция становится доступной даже для одного человека. При этом стандартная высота мачты над водой – 14.1 м, что дает возможность плавания по всей системе внутренних водных путей РФ. В стандартной комплектации яхта поставляется со штурвальным



управлением. В то же время обилие специфических опций может сделать ее совершенно индивидуальной.

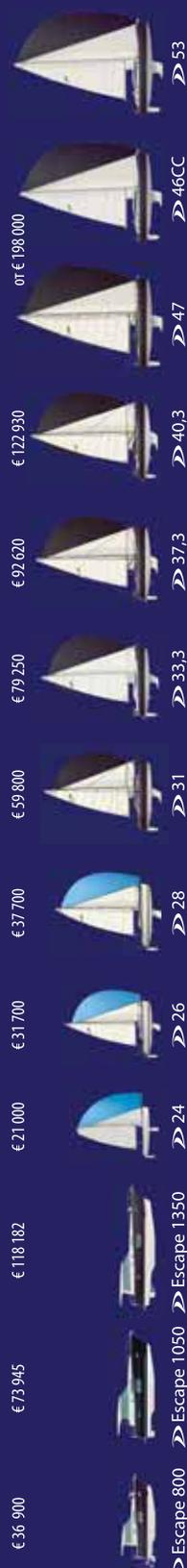
Рекомендованная розничная цена на заводе – 59 880 евро.

В настоящее время в России уже заказаны яхты Delphia 31, а также осуществлены первые поставки этих парусников в варианте с подъемным килем.

Младшая в семействе Escape

Совсем недавно линия водоизмещающих моторных яхт DELPHIA Escape пополнилась новой, 8-метровой моделью. DELPHIA Escape 800 имеет 2 отдельные двухместные каюты, кают-компанию и санузел с душем. Вес яхты – около 2200 кг – позволяет перевозить ее на двухосном автомобильном прицепе с соблюдением некоторых требований (ширина 2.9 м). На сандеке дополнительно возможна установка дублирующего поста управления. Осадка новой яхты – 45 см. Предполагаемый район плавания – внутренние воды при высоте волны до 2.5 м.

В настоящее время модельный ряд Escape составляют моторные яхты DELPHIA длиной 13.5, 10.5 и 8.0 м.



Новый Nord Star Patrol

NORD
STAR 34
PATROL

На прошедшем в марте «Московском Боут Шоу» официальным представителем была анонсирована в России новая модель мореходного катера Nord Star 34 Patrol. Финская верфь-строитель Linex Oy предложила концепцию планировки, отличающуюся от традиционно присущей этим «морским джипам». Салон полностью отдан для комфортного времяпрепровождения: напротив обеденного уголка по правому борту размещена тумба с подъемной ЖК-панелью, применено панорамное остекление рубки со встроенным в крышу большим сдвижным люком. Полностью оборудованный камбуз перемещен на нижний уровень, к носовой каюте. К преимуществам такой компоновки относятся большая функциональность, гибкость при размещении дополнительного оборудования. Остальные помещения – носовая и центральная спальные каюты и туалет – добавили удобства и некоторой шикарности, присущей представительским моторным яхтам.

По размерам полезной площади новый Nord Star 34 получится близким к более крупному Nord Star 37, но его цена более интересна: от 262 000 евро при оборудовании двумя двигателями Volvo Penta D4 по 225 л.с. В стандартной комплектации предлагается обширный перечень оборудования. Доступный диапазон мощностей – от 400 до 900 л.с. при максимальной скорости до 47 уз.

Нельзя не отметить тот факт, что компания Range Marine, официальный дистрибьютор Linex Oy на территории РФ, Казахстана, Украины и стран Балтии, отмечена верфью как лучший дилер 2011 года. Для молодой компании, деятельность которой началась в июне 2010 года, это несомненный успех! По данным компании Range



Marine, продажи действительно были очень активными и охватили всю территорию страны, от Калининграда до Владивостока.

Основные данные катера Nord Star 34 Patrol: длина – 11,5 м, ширина – 3,65 м; водоизмещение порожнем – 8 т; запас топлива – 900 л, запас воды – 250 л; мощность двигателей – 400–900 л.с.



Одобрено УФИ

На прошедшем собрании директоров Всемирной ассоциации выставочной индустрии UFI (The Global Association of the Exhibition Industry) Балтийскому Морскому Фестивалю

был присвоен статус «Одобрено УФИ» (UFI Approved Event). На сегодняшний день сертификат UFI имеют уже 8 из 36 выставочных проектов ЗАО «ЭкспоФорум». Среди них такие выставки, как «Российский промышленник», «Санкт-Петербургский международ-

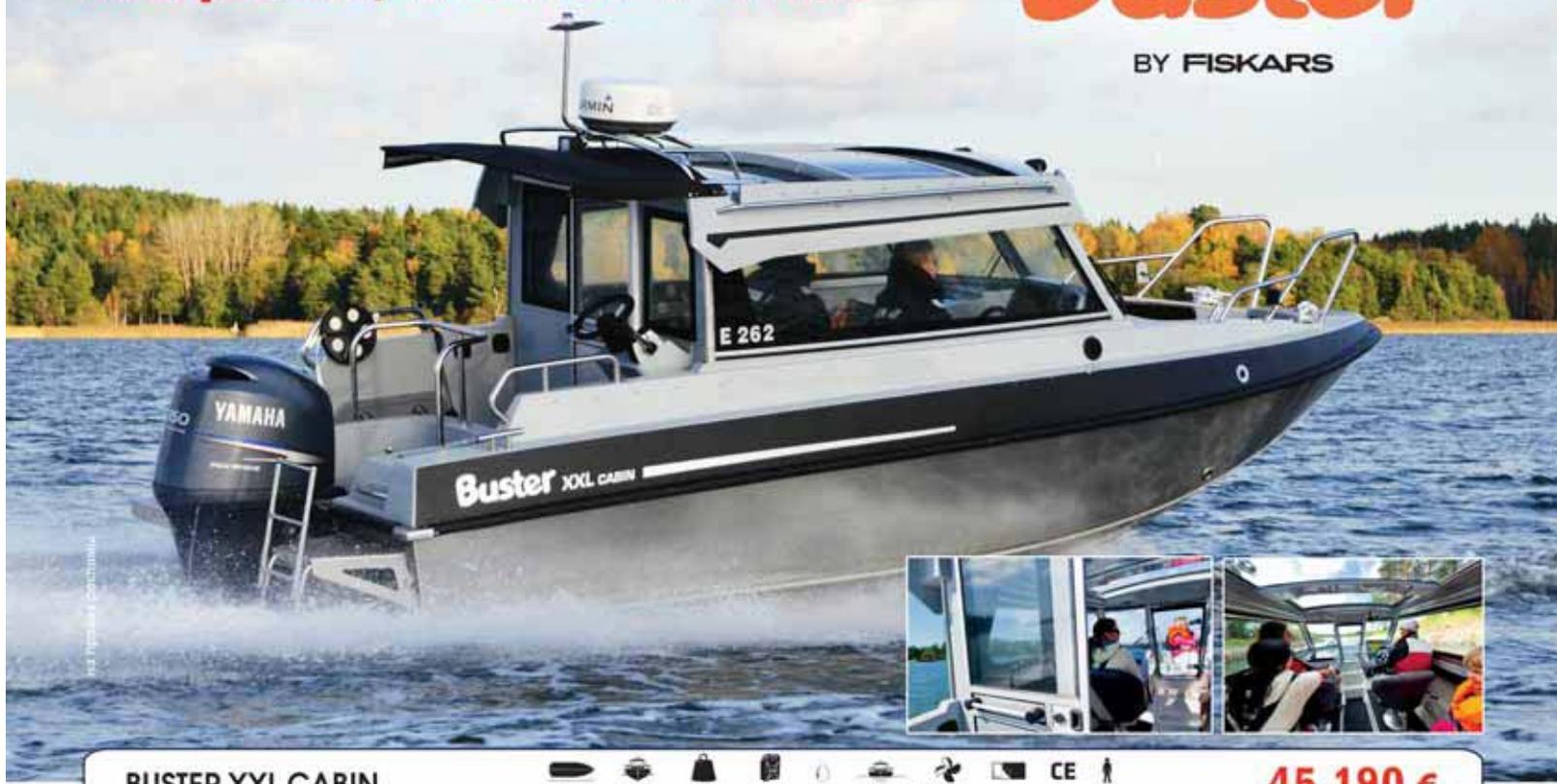
ный книжный салон», «Энергетика и электротехника», «Сварка», «Зоосфера» и др. Данный статус – это кредит доверия, знак качества, присваиваемый Всемирной ассоциацией выставочной индустрии UFI, который подтверждает абсолютную прозрачность данных по занимаемым площадям, экспонентам и посещаемости. Получение статуса UFI Approved Event особенно важно для привлечения иностранных участников и для сотрудничества с международными организациями. Таким образом, Балтийский Морской Фестиваль, который пройдет в Санкт-Петербурге 31 мая – 3 июня 2012 года, стал единственным в России бот-шоу, одобренным Всемирной ассоциацией выставочной индустрии UFI.



МОЩНОСТЬ, ПРОСТОР И СТИЛЬ

Buster®

BY FISKARS



BUSTER XXL CABIN



45 190 €

BUSTER MAGNUM PRO

42 420 €



BUSTER MAGNUM

33 990 €



BUSTER XXL

29 990 €



BUSTER XL

21 990 €



BUSTER X

18 990 €



BUSTER LIGHT PRO

735 000 р.



Указанные цены являются минимальными рекомендованными розничными ценами и могут быть увеличены на стоимость доставки из Санкт-Петербурга до Вашего региона и стоимость дополнительных опций.

BRANDT

ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР BUSTER В РОССИИ

Тел.: +7 (812) 449-14-30, факс: +7 (812) 449-14-34

www.brandtmarine.ru



Наша книжная полка

В начале этого года в свет вышла книга Михаила Францева «**БОЛЬШИЕ СЕКРЕТЫ**» **малога флота**» (196 стр.).

Трудно с ходу определить жанр этого издания. По большому счету это не справочник инженера, не учебное пособие, не чтиво для «яхтомечтателя». Это авторский взгляд опытного специалиста по малотоннажному судостроению на широкий круг тем, связанных с проектированием, производством, эксплуатацией и ремонтом малога флота, включая суда на воздушной подушке, которым в книге отведено значительное место. Освещены подходы к классификации моторных судов, их морфологии, оценке применимости конструкционных материалов, их долговечности, экономической обоснованности применения. Особенно познавательны разделы, в которых дан обзор современных материалов и технологий для производства композитов, изложен собственный опыт автора в части эксплуатации и ремонта моторных судов и СВП с корпусами из различных материалов, а также взгляды на новейшую историю малога судостроения в России.

Книга будет интересна в первую очередь специалистам, будет также полезна владельцам малых судов, стремящимся повысить свою компетенцию в этой области. Связаться с автором и заказать книгу можно через редакцию «КИЯ».

«Водный мир» 2012



Московский Яхтенный Порт и компания «Водный мир» приглашают всех желающих на Ярмарку продаж яхт и катеров «Водный мир», которая будет проходить на территории Московского яхтенного порта и яхт-клуба МРП с 5 по 8 июля 2012 года.

Цель ярмарки – развитие в России цивилизованного рынка вторичных продаж маломерного флота и популяризация отдыха на воде. В условиях стабильного спроса на поддержанные яхты и катера ярмарка позволяет эффективно представить выставленную на продажу технику и сопутствующие товары на одной территории.

Все участники ярмарки получают возможность на выгодных условиях подготовить судно к продаже в специализированных сервисных центрах яхтенного порта, поставить на стоянку и застраховать свое судно. На ярмарку можно прийти по воде, что упрощает процесс подготовки. Для посетителей организаторами предусмотрен гостевой пирс.

Для любителей активного отдыха оборудованы спортивные площадки и зоны для обучения водному спорту. Для маленьких посетителей «Водного мира» построена детская площадка и готовятся веселые детские программы с аниматорами.

Подробная информация на сайтах: www.bestmarine.ru; www.mrport.ru



Специально для России

Впервые в истории рекреационной техники, специально для российского потребителя компания Yamaha создала снегоход Viking 540 IV. Тестовые испытания снежной машины проходили в Сургуте на базе Беркут. О них мы расскажем в ближайших номерах журнала.



Страховой полис

Страхованием морских рисков, как и других видов страхования, связанных с внешнеэкономической деятельностью, Ингосстрах начал заниматься более 60 лет назад. До 90-х годов прошлого столетия в портфеле морских рисков Ингосстраха находился весь многочисленный отечественный флот. С распадом СССР и началом экономических изменений в стране Ингосстрах был также заинтересован в расширении клиентской базы за счет иностранных судовладельцев и стал выходить на международный рынок. К этому моменту были уже все предпосылки для выхода на международный рынок: контакты Ингосстраха с иностранными корреспондентами, банками, адвокатами и другими участниками страхового рынка, наработанные с момента основания в 1947 году; финансовая устойчивость; репутация; профессиональные кадры. Что касается условий покрытия, для работы на международном рынке за основу был взят передовой опыт международных страховщиков, в первую очередь английских. На сегодняшний день в морских рисках Ингосстрах не только сохранил лидирующие позиции на российском рынке, но стал еще и крупным игроком на международном рынке. Кроме финансовой устойчивости в пользу безоговорочного лидерства говорит, серьезная перестраховочная защита, которая позволяет Ингосстраху принимать на страхование суда стоимостью до 50 млн. долларов. Международный рейтинг BBB- по шкале S&P, который принимается международными банками при страховании залоговых судов, наработанная годами сеть международных скurveйеров, адвокатов, что позволяет урегулировать убытки по всему миру в кратчайшие сроки.

Идея страхования яхт зародилась в Ингосстрахе в конце 1990-х годов в ответ на внезапно возникший спрос на данный продукт. Как и со страхованием судов, за основу были взяты английские правила и опыт, но с адаптацией под российские реалии. С ростом яхтенного рынка в России происходили изменения и в яхтенном портфеле Ингосстраха. Причем не только количественные – портфель увеличивался с каждым годом в несколько раз, но и качественные. Сегодня портфель яхт составляет порядка 300 единиц, при этом в нем преобладают дорогие яхты больших размеров. География эксплуатации яхт практически не знает границ – помимо стандартных регионов Средиземноморья, где сосредоточены основные марины, широко используют покрытие Ингосстраха в Атлантике, включая трансатлантические переходы и на Дальнем Востоке. По желанию клиента, покрытие может быть как на условиях Ингосстраха, так и на условиях международного рынка (английских, немецких, норвежских, датских) с выбором соответствующей юрисдикции. В свою очередь владельцы яхт за последние годы набрались опыта в страховании своего имущества и не только предъявляют ряд условий при выборе страховой компании (надежность страховщика, международный рейтинг, широкий объем покрытия, возможность урегулировать убытки в кратчайшие сроки, конкурентоспособные тарифы), но и зачастую своими индивидуальными требованиями способствуют развитию целого направления.

Характер убытков в последнее время претерпел некоторые изменения. Раньше, когда в портфеле преобладали лодки, эксплуатировавшиеся в зарубежных маринах, основными



Елена Федотова – начальник отдела страхования речных судов и яхт ОСАО «Ингосстрах»

страховыми случаями были столкновения и убытки, вызванные плохой погодой. Так, в 2008 году, по яхте, застрахованной в Ингосстрахе, была выплачена сумма более 500 000 Евро при столкновении в Средиземноморье. В последние годы, когда серьезно увеличилось количество яхт на внутренних водных путях РФ, изменились и типы заявляемых убытков. Характерными стали случаи посадки на мель и наездов на подводные препятствия, повреждения двигателей (в том числе из-за некачественного топлива), нередки также случаи пожаров, краж и затоплений судов. Не секрет, что основную стоимость ремонта при пожаре составляют расходы на интерьер, так в 2011 году в связи с пожаром на одной из яхт, застрахованной в Ингосстрахе, было выплачено возмещение около 30 млн. рублей. Что касается убытков с повреждениями двигателей, то суммы расходов по ремонту в последние годы постоянно растут. Данная тенденция вызвана ежегодным пересмотром ремонтными компаниями стоимости работ и запчастей, что связано с инфляцией и изменением тарифной сетки поставщиков оборудования и запчастей. В отношении краж катеров и яхт имеющаяся статистика позволяет сказать, что угоны чаще всего происходят по недорогим объектам страхования (до 1.5 млн. руб).

На сегодняшний день особенно приятно осознавать, что страхование в России становится неотъемлемым элементом жизни, так как в последние годы мы, как страховщики, прослеживаем четкую тенденцию увеличения спроса на страхование не только в части дорогих и крупных объектов, но и в части небольших катеров и моторных лодок. Страховой полис позволяет сохранить имущество в непредвиденном случае и минимизировать возможные потери, спокойствие и уверенность в случае происшествия на воде или суше не изменят привычного образа жизни владельца водного объекта, так как наработанные связи страховщика помогут осуществить качественный ремонт в кратчайшие сроки. Что касается увеличения расходов на страхование после происшествия, благодаря большому диверсифицированному морскому портфелю Ингосстраха, повышение для владельца лодки на следующий период будет незначительным, зато в случае безубыточного прохождения страхования, владельцу будет предоставлена индивидуальная система скидок.

Филиал ОСАО «Ингосстрах». 197110,
Санкт-Петербург, Песочная наб., д. 40, метро: Чкаловская
Тел.: +7 (812) 332-10-10. Факс: +7 (812) 332-27-29
spbfilial@spb.ingos.ru

ИНГОССТРАХ
Ingosstrakh

Лицензия на осуществление перестрахования
П № 0928 77 от 20 июля 2010 года
Рег. номер по единому гос. реестру субъектов
страхового дела 0928

Кубок Камы

15 июня стартует Открытый чемпионат Пермского края по крейсерским гонкам «Кубок Камы – 2012». История подобных парусных соревнований в Перми начинается с 1960 года, когда впервые была проведена 100-мильная крейсерская гонка «Пермь–Чермоз–Пермь». С начала 70-х она стала этапом «Кубка Камы». Одной из причин большой популярности регаты является место ее проведения. Гонки проводятся поочередно на Камском (до Березников) и Воткинском (до Чайковского) водохранилищах. Дистанция гонок на акватории Камского водохранилища очень интересная, порой неожиданная, особенно для тех, кто участвует в регате впервые. На пути яхт будут встречаться и большие разливы, и крутые изгибы с коварным мелководьем. «Кубок Камы» – школа мастерства для яхтсменов.

Условия гонок требуют высшего пилотажа в управлении яхтой и дают гонщикам соразмерить амбиции и силы в борьбе с соперниками и стихией. В сценарий регаты могут вмешаться и погодные каверзы Прикамья: густой туман, жгучее солнце, полный штиль, проливной дождь – такой

фантазийный букет можно получить в течение одного ходового дня.

Следить за перипетиями регаты можно будет на сайте КубокКамы.рф или в блоге katascup.livejournal.com. Успешного старта в «Кубке Камы – 2012»!



АквaМото – все для активного спорта и отдыха



Весной 2012 года произошло значимое событие для любителей активных видов спорта и отдыха – в Санкт-Петербурге открылся самый крупный в Северо-Западном регионе центр, посвященный водной и мототехнике. «АквaМото» собрал под своей крышей продукцию лучших отечественных и зарубежных производителей. Теперь в одном месте петербуржцы и гости города могут найти технические и транспортные средства для активных видов отдыха и туризма, легендарные бренды мототехники и мотоэкипировки, алюминиевые катера, резиновые лодки и моторы, все необходимое охотничье и рыболовное снаряжение, аксессуары.

На салоне «АквaМото» удалось разместить полный модельный ряд лучших мировых представителей катеров, лодок, мотоциклов, аквабайков, квадрациклов и снегоходов, включая модели, только что вышедшие на рынок, и эксклюзивные товары, не представленные более ни в одном магазине России.

Санкт-Петербург, пр. Энгельса, 33, ТК Светлановский, 3-й этаж; www.akvamoto.ru

Апокалиптический маркетинг

Яхтсмены были немало удивлены, когда обнаружили на сайте известной яхтостроительной компании из Бельгии Etap Yachting ссылку на апокалиптическое пророчество бельгийского проповедника Патрика Герила. Он обещал наступление мировых катаклизмов в декабре 2012 года в связи с известной проблемой с календарем индейцев майя, но сделал ударение на то, что в великом наводнении спасутся владельцы названной марки яхт, которые после начнут строить новую цивилизацию. Многие в курсе, что продукция бельгийской верфи (кстати, уже обанкротившейся и продавшей бренд «Etap» американской компании M.I.C. Industries Inc) – это один из немногочисленных примеров серийных парусных яхт, чья непотопляемость обеспечена наличием на борту постоянного запаса аварийной плавучести. Смогут ли их владельцы повторить подвиг Ноя – мы пока не знаем. Но подозрения, что сайт Etap Yachting был взломан неизвестными шутниками, у парусной общественности появились. Ну и плохой рекламы, как известно, не бывает.

Gill[®]
RESPECT THE ELEMENTS™

Коллекция одежды 2012



«Фордевинд-Регата», официальный дистрибьютер GILL в России
197110, Санкт-Петербург, Петровская коса, 7,
тел: (812) 320 1853, факс: (812) 323 9563
e-mail: info@fordewind.spb.ru
www.fordewind-regatta.ru



Успехи Volvo Penta

В Москве 28 февраля 2012 года состоялась итоговая пресс-конференция Volvo, в рамках которой были оглашены результаты деятельности подразделений компании в ушедшем 2011 году. Итоги подвели: генеральный директор Volvo Trucks в России Питер Андерссон, и.о. генерального директора Volvo Construction Equipment в России Андрей Комов, генеральный директор Volvo Penta в России Всеволод Гаврилов и генеральный директор ООО «ВФС Восток» Юнас Рюбринг.

В частности, генеральный директор Volvo Penta в России Всеволод Гаврилов отметил, что итоги 2011 года продемонстрировали упрочение позиций Volvo Penta на российском рынке. Общий объем продаж двигателей в России по сравнению с предыдущим годом увеличился на 75% и составил 396 штук. Продажи судовых двигателей для прогулочных катеров и яхт остались на уровне 2010 года, количество поставленных судовых двигателей

коммерческого применения выросло на 101%, а прирост продаж промышленных двигателей составил 140%. При этом весь рынок импорта судовых



двигателей в Россию в 2011 году увеличился по сравнению с предыдущим годом на 53%.

Рост продаж двигателей Volvo Penta в судовом сегменте в значительной степени связан с увеличением закупок катеров российского производства для выполнения государственных заказов силовых структур.

В общем объеме импорта судовых двигателей в диапазоне от 10 до

800 л.с., исключая импорт двигателей китайского производства, доля рынка Volvo Penta по сравнению с предыдущим годом значительно выросла и составила 40%.

Продажи запасных частей Volvo Penta в 2011 году увеличились на 10% по сравнению с предыдущим годом. Такого роста удалось достичь благодаря минимальным срокам поставки запчастей с регионального склада в Москве – от 1 до 5 дней, а также высокому сервисному индексу склада – 85 из 100 заказанных запчастей отгружались в тот же день. В настоящий момент на территории нашей страны работают 35 сервисных дилеров Volvo Penta и один дилер в Беларуси. Всеволод Гаврилов также сообщил о намерении компании уделять максимум внимания работе с удаленными заказчиками: для этих целей разработана и внедряется специальная программа доставки запасных частей в удаленные регионы, где нет уполномоченных дилеров, а также их он-лайн поддержка.



Тяжело, когда умирает сослуживец, вдвойне тяжелее, если это еще и настоящий друг...

В день сдачи номера от нас навсегда ушел в возрасте 50 лет

Игорь Лагутин

трудяга по жизни, скромный, независтливый и глубоко душевный человечиче.

Искренне уважая мнения других, Игорь мог настоять и на своем видении мира, ведь за плечами был такой жизненный опыт. Советская Армия, чертежник, такелажник, водитель автопогрузчика, бригадир докеров в Ленинградском морском порту, оператор сложного оборудования ЛИИЖТ. В железнодорожном институте он впервые примерил на себя журналистский костюм, став редактором газеты «Наш путь». Затем пришел черед журнала «За рулем», где Игорь был собственным корреспондентом, далее – редакционный труд в «5 Колесе». Последние восемь лет он был главной опорой в «Катерах и яхтах».

Игорь обожал моторы, наверное, знал про них все, но к собственному «движку» относился равнодушно – стерпит, переболит и все будет хорошо! И мы всегда верили ему, ежедневно подзаряжаясь добротой и надеждой на солнечный день, но 12 апреля сердце Игоря остановилось. Как не хочется говорить прощай, ведь нам никогда не забыть твоей утопающей в бороде улыбки, твоего заразительного смеха, крепкого Лагутинского плеча и мужского рукопожатия.

Коллектив редакции

EVINRUDE



Больше времени на воде!

Моторы EVINRUDE E-TEC

- 5 лет (750 моточасов) гарантии от производителя. *
- Легкие: на 45 кг легче других моторов того же класса. **
- Экономичные: потребляют на 44% меньше топлива и на 50% меньше масла, чем классические моторы. **

* На модели 2011 г.

** По данным производителя за 2011 г.

По вопросам предоставления статуса дилера по продукции Evinrude обращайтесь по адресу DN@rosan.com или по телефонам 8 (812) 702-40-41/42, доб. 593.

ROSAN АВТОРИЗОВАННЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР BRP Inc.

Горячая линия BRP в России
8-800-200-22-90

Информация о дилерах на сайте
www.rosan.com