

# «Нева» маломерная

Алексей Даняев, фото автора

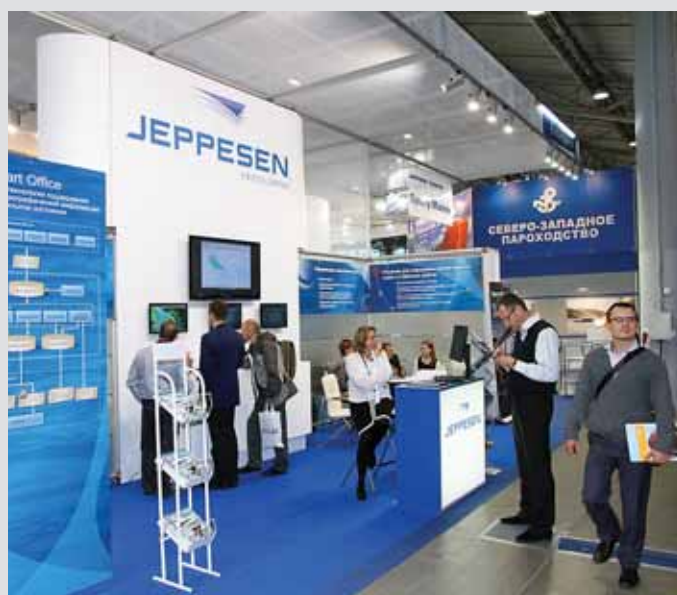


Посещение различных отечественных бот-шоу оставляет у специалиста ощущения некоторой неполноты. Ориентация продукции на «конечного пользователя» скрывает то, что предшествует появлению этого товара – технологии, материалы, субрынок контрагентских услуг, которыми обмениваются производители. Но коли существует внутриотраслевой рынок, должна существовать и площадка, где происходят взаимовыгодные встречи поставщиков. В «большом» судостроении уже два десятилетия этим задачам служит петербургская отраслевая выставка «Нева», которая регулярно проходит в сентябре в павильонах «Ленэкспо» и собирает компании, лидирующие в мировом судостроении. В этом году она прошла при рекордном участии более 700 фирм и предприятий из 37 стран мира на площадях более 22 000 м<sup>2</sup> и полностью заняла все павильоны ВК «Ленэкспо». «Нева» стала крупнейшей про-

фильной выставкой в России и СНГ, не обошли ее стороной и малотоннажники.

По словам регулярно участвующего в профильных выставках директора компании «Стэк-М» Ивана Матцингера, на «Неве» отметились очень многие из занятых в прогулочном секторе – если не в качестве экспонентов, то как посетители. Среди нескончаемого массива стендов «больших» предприятий судпрома были замечены яхтенные дельные вещи deel.ru, оборудование от компании «Порт-Артур», блок итальянских фирм с люксовой фурнитурой. Картографы из Jeppesen и «Транзас» предлагали свою продукцию в том числе и для малотоннажных мореходов. Работал даже стенд сугубо яхтенного журнала «Тарпон».

И, конечно, были катера на площадках у павильонов. Рабочие, лоцманские, грузовые, вспомогательные – гражданские водные такси «Марлин 830», активно пробивающиеся



на рынок амфибийные РИБы SeaLegs, а также алюминиевые катера Trident, ориентированные на профессиональный рынок. Прямо у главного входа гостей встречал высокороботный мореход Trident Solo, компанию ему составлял маленький трудяга Trident Ippon. Этот второй – очень нетрадиционный товар для нашего рынка. При длине всего 3.5 м, допускающей транспортировку на обычном автоприцепе, Ippon умеет косить камыши, собирать мусор и разливать нефтепродукты. Привод ему обеспечивает подвесник-болотоход Gator-Tail.

Почему мы не видим эту очень серьезную часть предложения на наших специализированных бот-шоу, подобно тому, как это обычно происходит в Европе? Видимо потому, что, как отметил тот же Иван Матцингер, для поставщиков материалов, технологий, услуг кооперации отраслевые выставки на порядок результативнее «потребительских». Здесь больше серьезных специалистов, госчиновников, торгово-закупочных представителей. И отдельный павильон для малотоннажников пришелся бы очень кстати. *✍*