

Максим Лобашов:

«Качество товара во многом зависит от качества материалов»



По разным оценочным данным, в этом году в России нашли хозяев около 200–300 тысяч надувных лодок. Значительную, если не преобладающую их часть составляют лодки так называемых экономических серий. Они отличаются упрощенным кроем, «усеченной» комплектацией, и зачастую материалом уменьшенной плотности. Рыба ищет где глубже, а покупатель – где дешевле. Всегда ли дешевле значит лучше?

Не секрет, что некоторая доля «экономок» за сезон интенсивной эксплуатации значительно изнашивается. О том, почему некоторые изделия из ПВХ долго не «живут» и на что нужно обращать внимание при выборе качественной лодки, «Кия» побеседовали с Максимом Юрьевичем Лобашовым, генеральным директором компании VALMATEX – поставщика ПВХ-тканей ряда европейских и азиатских брендов, а также эксклюзивного дистрибьютора корейских материалов Mirasol.

– **Расскажите, чем занимается ваша компания?**

– Мы поставляем на российский рынок ПВХ-ткани разного назначения и различных производителей, и в их числе, конечно, лодочные ткани. За 7 лет работы в этой сфере у нас накопился определенный опыт. Ведь, безусловно, все хотят приобрести качественный товар. А качество надувной лодки во многом определяется качеством материала, из которого она склеена.

– **Какими критериями определяется качество лодочной ПВХ-ткани?**

– Некоторые важные моменты можно узнать из технических данных тканей. Это прочность полиэстеро-

вой основы, плотность ее плетения, стойкость покрытия к температурам и ультрафиолету, воздуходержающие свойства. Также играет важнейшую роль способ и ровность плетения – если нити расположены неровно, либо их качество нестабильно, то надутую лодку «скрутит».

Есть ряд параметров, которые можно оценить на ощупь, на взгляд. В первую очередь это абразивная устойчивость. На дешевых тканях наших китайских конкурентов остаются заметные следы от царапин, появляются трещины от заломов. Это значит, слой ПВХ рыхлый и пористый, производители для экономии добавили наполнитель (мел) и сэкономили на пластификаторе. Такая ткань проживет недолго, в наиболее нагруженных местах протрется до основы. Но самое неприятное – из-за нестабильности свойств ткани и возможного расслоения лодка может взорваться где-нибудь на середине озера – были и такие случаи. Качественные же ткани видны невооруженным глазом – более мягкие, эластичные, в них использовано достаточное количество нужных ингредиентов.

– **Стоимость ткани сильно влияет на цену лодки?**

– Нет, в конечной цене обычной лодки разница в качестве материала выразится в сумме всего около 100–200

рублей, если мы говорим о лодке экономкласса, а если это большая лодка премиум-класса, то разница составит примерно 1000 рублей. Разница будет более заметна для производителя лодки, которому придется изначально вложить больше средств в материалы. Но отличие по качеству в итоге окажется существенным, и необходимость приобретать на следующий год новую лодку сведет «экономии» в минус.

Увы, все больше изготовителей, увлеченных «игрой на понижение», плюют на качество и смотрят только на цены. Доходит до того, что хорошие большие лодки, не бюджетных серий, делают из дешевых, непроверенных китайских материалов – без гарантий, без сертификатов, без открытой информации в интернете. Порой производители сами не знают, из чего сделана их лодка, и при этом позиционируют ее как качественный отечественный продукт. Или даже нарочно пренебрегают качеством – я, например, знаю одного регионального производителя, делающего лодки из тентовой ткани, в принципе непригодной для изготовления лодок.

– **Так как же можно обезопасить себя при покупке, если продавцам веры нет?**

– Обращать внимание на технические данные, которые я назвал – это в

первую очередь. Однако проверить их в полной мере при покупке лодки не получится. Поэтому мое предложение – опираться на проверенные бренды, требовать сертификаты на материал.

Мы продвигаем Mirasol именно потому, что уверены в этой марке – нареканий за 5 лет сотрудничества не встречали. Производитель занимается лодочными тканями уже 27 лет и накопил большой опыт. В наше время, когда все пытаются удешевить производство, даже некоторые европейские марки, эта фирма работает на совесть, на хорошем оборудовании и придерживается своих традиционных, отработанных методов.

– Вы занимаетесь поставками и других тканей, почему выделяете именно Mirasol?

– Безусловно, у нее есть достойные конкуренты, финские, немецкие ткани, но корейская Mirasol оптимальна по стоимости и качеству. Европейцы удешевить производство до такого уровня не могут, хотя и пытаются, в ущерб качеству.

– Измерен ли средний срок службы материала?

– Ни один из производителей ткани не даст вам юридическую гарантию по сроку, потому что условия эксплуатации и хранения лодок у всех разные, реальная эксплуатация может длиться десятки лет при должном уходе за лодкой.

– Ткани какой плотности у вас можно приобрести?

– Самая малая плотность – 550 г/м² – у ткани для проклейки швов (а неко-

торые нерадивые производители применяют ткани подобной плотности для баллонов и дна!). Далее идут плотности 650 г/м², 750, 850 и т.д. А самая плотная ткань из нашей линейки – 2200 г/м² – используется для военных лодок, крупных рабочих РИБов.

– Одинаково ли успешно годится Mirasol для различных технологий сборки?

– Ее в основном клеят. Сварка затрудняется тем, что в этой ткани много пластификатора, и от высокой температуры в сотни градусов он испаряется и образует пленку, препятствующую соединению. Но я знаю производителя, который успешно варит Mirasol – то есть тут дело в технологии. В перспективе мы рассматриваем вариант поставки полных комплектов – ткань вместе с технологией работы и вспомогательными материалами.

– Какие российские производители лодок сотрудничают с вами постоянно?

– С нами работают «Посейдон», Comras Boat, «Тонар», «Техсудпром», сотрудничают сибиряки Solar и уфимцы «Муссон», это лишь часть наших заказчиков, всех перечислять не хватит статьи. Эти фирмы, несмотря на естественное желание удерживать цены на низком уровне, с вниманием и пониманием относятся к выбору материала, наша компания всеми возможными способами будет поддерживать это стремление использовать качественные ткани в своей работе.

Например, мы планируем предоставлять своим заказчикам сертификаты, подтверждающие, что они используют высококачественные лодочные ткани Mirasol, а также предложим этим компаниям указывать на их продукции информацию о производителе ткани. Я считаю, эта информация поможет покупателю определить качество продукции.



MIRASOL

Coating Line

Calender Line

Laminating Line

Weaving unit

www.valmatex.ru
+7 (812) 309-5139